

ACTIVIDAD DE EVALUACIÓN N°10 Trabajo de investigación

TEMA:	Presupuestos de Ventas	
OBJETIVO QUE ABARCA:	Elaborar presupuestos de ventas tomando en cuenta las herramientas y mecanismos de control establecidos por la empresa, así como en apego a sus políticas y procedimientos	
PUNTAJE TOTAL :	Puntos: 17	
VALOR PORCENTUAL	6%	Cognoscitivo

Instrucciones para las personas participantes:

- Para la entrega de la información se debe elaborar un documento en un procesador de texto (como lo puede ser Word) con la información solicitada.
- En el documento elabore una **portada**, la cual debe contener como mínimo:
 - Nombre de la institución
 - Nombre del curso
 - Nombre de la actividad evaluativa
 - Nombre del participante
 - Fecha de entrega
- Realice la actividad y guarde el documento en formato PDF con el nombre Actividad de Evaluación n.10 y su nombre.
- Subir al aula virtual la actividad de evaluación n.10 en la fecha establecida.
- Investigue y seleccione tres ejemplos reales de presupuestos de ventas, puede tomarlos de la web, o bien de una o varias empresas.
- Según los datos que se citan en los presupuestos seleccionados, comente dos aspectos positivos y 2 aspectos negativos que observe en ellos.
- Redacte dos conclusiones y dos recomendaciones según su análisis.



En el siguiente cuadro observe, la manera en que se evaluará la actividad:

RÚBRICA DE LA PRESENTE ACTIVIDAD DE EVALUACIÓN

	ASPECTOS	VALOR
1	Realiza la actividad en la fecha y hora indicada	2
2	La persona participante investiga y selecciona 3 ejemplos reales de presupuestos de venta, según instrucciones. Comenta de ellos dos aspectos positivos y 2 aspectos negativos según su observación	9
3	Genera dos conclusiones y dos recomendaciones según su análisis.	4
4	Se presenta el trabajo según formato solicitado	2
	TOTAL	17

Para calcular la calificación sume los puntos obtenidos y luego aplique la fórmula: Puntos. Obtenidos. *100 / Puntos totales

